



aeoon Technologies ist weltweiter Technologie-Marktführer für industrielle Inkjet-Drucksysteme mit Hauptsitz in Kramsach. Unser Erfolg basiert auf der Kompetenz und Professionalität unserer Mitarbeiter. WiedereinsteigerInnen willkommen! Das Stundenausmaß kann an Ihre Erfahrung und an Ihr Lebensmodell angepasst werden!

**Wir suchen zum ehestmöglichen Zeitpunkt einen:**

## **Sales Account Manager Vollzeit (m/w/d)**

### **Ihre Aufgabengebiete:**

- Kundenbetreuung mit Reisetätigkeit
- Präsentation unser Produktpalette im Haus, sowie auf Messen und beim Kunden
- Betreuung von Bestandskunden
- Aquise von Neukunden

### **Unsere Anforderungen:**

- Strukturierte, proaktive und selbständige Arbeitsweise mit Weitblick
- Hohe interkulturelle Kompetenz und Spaß an der Aufgabe
- Teamfähigkeit & Flexibilität
- perfekte Deutsch- & Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Reisebereitschaft
- Technisches Verständnis und ein Gefühl für Farben und Qualität

### **Wir bieten:**

- Intensive Einschulung
- Ausgezeichnetes Arbeitsklima in einem jungen Team
- 38,5h Stundenwoche & Gleitzeit
- Abwechslungsreiche & vielschichtige Tätigkeiten
- Chance auf persönliche Entfaltungsmöglichkeiten
- Moderner Arbeitsplatz in gut angebundenem Gebäude
- Internationale Kontakte

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Lebenslauf und Foto) an [jobs@aeoon.com](mailto:jobs@aeoon.com) oder schriftlich an: aeoon Technologies GmbH, Amerling 133, 6233 Kramsach

Das kollektivvertragliche Mindestentgelt für diese Stelle beträgt Vollzeit EUR 30.872,52 brutto pro Jahr. Zur Überbezahlung sind wir selbstverständlich gerne bereit, sodass bei entsprechender Qualifikation und Erfahrung Ihr tatsächliches Gehalt deutlich über dem angegebenen Mindestentgelt liegen wird.